

小規模 M&A 推進事業のサービスメニュー／料金設定

当社サービスの基本コンセプトは、「経営やM&Aに関する知識を利用者にある程度身に付け実行していただき、専門家はあくまでサポートに徹する」というものです。そのため、M&Aにかかる料金は他社の8分の1という低価格で実現できるとともに、実践的な経営ノウハウを身に付けることもできます。

サービスの分類	サービス内容	価格	サービス内容の詳細
サロン運営	入会金	5,000円/人	サービス利用時にいただきます。システムへの情報登録手数料。
	会費・サロン利用料	月8,000円/人	サロンの月額利用料。 サロンと専用システムが利用いただけます。
	メールマガジン	無料	M&Aの譲渡受希望や経営に関する講座・セミナー情報をお届けします。
経営教育	受講料	月30,000円/人	実践的な経営ノウハウが身に付くセミナーを隔週で開講します。
M&Aマッチング	情報登録・共有サービス	無料	【譲渡希望者用】会社の資本金・従業員数・売上規模・営業利益・決算書・法人と不動産の登記情報・事業計画・強み・弱み・業界情報・商品情報・HPの情報一式を登録し、希望売買金額と希望金額の算出根拠・譲渡したい人材像について登録可能。 【譲受希望者用】譲渡を受けたい事業者の業種・売上規模・営業利益規模・従業員数・売買可能予算・キャリアを登録可能。
	インターン調整	30,000円/件	譲受希望者が実際に譲渡希望者の事業を経験できる機会（インターン）を設けます。
	条件交渉調整	50,000円/日	譲渡希望者・譲受希望者の間に入り、条件交渉を行います。
売買価格の適正判断	デューデリジェンス	50,000円/分野	法務・財務・税務・ビジネス・その他（IT・環境）の5分野に分け、簡便な計算ツールを提供します。
	売買価格判断指	50,000円/日	算定した売買価格について、専門家が助言を行います。
セミナー	セミナー、講演会の実施	300,000円/回	当組合の小規模M&Aの取り組みについて講演やセミナーを実施します。
既存事業とのシナジー	コンサルティングサービス	5,000円/時間	当組合所属の専門家による経営コンサルティング。

▶▶ 様々な分野の専門家がお手伝いします

当組合では様々な分野の専門家が、幅広い経営課題の解決をお手伝いいたします。まずはお気軽にご相談ください。



人材活用支援／税務コンサルティング／経営コンサルティング／法務コンサルティング

やまぐち人材活用支援センター協同組合

〒753-0061 山口県山口市朝倉町7番17号 <http://yhu.jp/>

☎ 050-7110-6450 ✉ info@yhu.jp



homepage

創業希望者をつなぎます。

後継者不在の事業者と



小規模 M&A

で地域経済を守る

経営をつなぐ、想いをつなぐ

やまぐち人材活用支援センター協同組合は、税理士・中小企業診断士・経営コンサルタント業を営む事業者で運営する組織です。

人材活用に課題を抱えている事業者様に向け、求人・人材育成・労務管理等のコンサルティングサービスを提供しています。
地域の経済や雇用を支えてきた多くの企業が、後継者不在という要因によって存続の危機に立たされているこの現状を変えたい。
そんな想いから新たなサービスを始めました。

やまぐち人材活用支援センター協同組合



中小企業の抱える問題

2025年までに70歳(平均引退年齢)を超える
中小企業・
小規模事業者の経営者……………約**245万**
↓
うち後継者未定の企業……………約**127万**
(日本企業全体の1/3)

現状を放置すると…

- 2025年までの累計で**650万人**の雇用、
22兆円のGDPが失われる可能性

社長が会社を今後どのようにするかについて
のビジョンがなくなり…

第三者への事業継承は
難しいだろうなあ…



そもそも **会社が売れると思っていない!!**

**M&A市場に
出てくることなく廃業…**

やまぐち人材活用支援センター協同組合

雇用を守る

事業承継

起業リスクの軽減

経営知識レベルの向上

地域の事業継承を活性化、地域の経済と雇用を守る!

✓ 小規模M&Aに特化したコミュニティ運営

✓ マッチング、経営教育、経営コンサルティングサービスの提供

✓ 小規模M&A(事業継承)の金銭的・心理的ハードルを下げる

課題
解決!

創業希望者の抱える問題

創業希望者の割合……………人口の**27.2%**
↓
実際に起業をしている割合……………**6%**
起業に関心
ある人の22.0%

日本政策金融公庫総合研究所の「2020年度起業と起業意識に関する調査」より

創業に踏み出せない理由

- 自己資金の不足 **46.8%**
- ビジネスのアイデア不足 **35.7%**
- 失敗リスクが大きい **34.4%**
- 収入の不安定さ **25.6%**

さらに…

創業するにあたり、基礎的な
経営知識や、実務に沿った
実践的な経営スキルが必要。



それらのスキルを身に付ける機会がない。
また、切磋琢磨する創業希望の仲間
に出会えるネットワークづくりの手段がない!!

**意欲ある人々がチャレンジ
できない、という状況…**

1. コミュニティサービスの提供

創業希望者や経営者など、経営に関心のある方に向け
コミュニティサロンを運営します。

利用者同士の交流を通じて、M&Aのシーズ発見や事業連携の創出を目指します。



2. 経営に関するトータル教育の実施

経営の現場ですぐに役立つスキルの定着を目指します。

実践的な経営ノウハウを、「経営戦略策定」、「税務」、「労務」、「IT知識」、「補助金活用」を
中心として講義形式で提供します。



3. M&Aマッチング

小規模M&Aに特化したマッチングシステムを活用し、
事業譲渡希望者と譲受希望者をつなぎます。

利用者自ら情報発信ができる、利用者管理機能をシステムに備えています。
また、事業譲渡前の中長期のインターンシップ等の調整も行います。
譲受希望者に事業内容を深く知ってもらうことで mismatch リスクを低減させます。



4. M&Aに関わる事業評価や売買価格の適正判断の実施

利用者自ら売買価格を計算できるようにするため、
簡便な計算ツールを提供します。

計算結果については、当組合の専門家が算出根拠をもとに
妥当性を判断します。



5. 起業後の経営コンサルティング

事業承継後も、マーケティング、法務、財務等経営にまつわる
相談に当組合の専門家がマンツーマンで対応いたします。

利用は時間単位のため、お気軽にご利用ください。

